

**Württembergische
Maklervertrieb.**

**Partner des
Mittelstands.**

 **württembergische**

Ihr Fels in der Brandung.

»Service heißt, das ganze Geschäft mit den Augen des Kunden zu sehen.«

Axel Haitzer

Experte für Personal (Marketing) und E-Business, Quergeist,
Benchbreaker und umtriebiger Unternehmer

Tradition, Leistung und Vertrauen.

Die Württembergische – Ihr Fels in der Brandung.

- Die Württembergische Versicherung AG ist eine hundertprozentige Tochtergesellschaft der Wüstenrot & Württembergische AG.
- Über 180 Jahre Erfahrung im Versicherungsgeschäft zeichnen uns aus.
- Die Württembergische Lebensversicherung AG ist der fünfzehntgrößte Lebensversicherer in Deutschland und hat über die „Allgemeine Rentenanstalt zu Stuttgart“ – 1833 gegründet und heute Teil des Unternehmens – die Basis für die Rentenversicherung in Deutschland gelegt.
- Die Württembergische Versicherung AG ist die Nr. 10 unter den deutschen Schaden- und Unfallversicherern.
- Kompetente Servicemitarbeiter stehen Ihren Kunden im Schadensfall schnell und unkompliziert zur Verfügung.

Württembergische Versicherung AG

- Beitragseinnahmen brutto 1.751,2 Mio €
- Kapitalanlagen 2.699,4 Mio €
- Jahresergebnis 77,8 Mio €

Stand 31.12.2017

Württembergische Lebensversicherung AG

- Gebuchte Bruttobeiträge 1.895,9 Mio €
- Kapitalanlagen 31,6 Mrd €
- Jahresüberschuss 27,4 Mio €

Stand 31.12.2017

»Als eigenständige Einheit
gilt unsere gesamte
Aufmerksamkeit den freien
Vermittlern.«

Der Maklervertrieb der Württembergischen. Partner des Mittelstands.

- Unsere Vermittlerbeziehungen sind geprägt von Wissen, Vertrauen und Verlässlichkeit.
- Unser Fokus liegt auf dem Makler-Segment des Mittelstandes und deren mittelständischen Kunden.
- Durch die klare vertriebliche Trennung zwischen Vorsorge und Komposit bieten wir eine sehr hohe fachliche Kompetenz innerhalb unseres Verantwortungsbereiches.
- Mit neun regionalen Vertriebsdirektionen, über 50 Maklerbetreuern, einem dezentralen Underwriting sowie einem Key Account Management für Vorsorge stehen Ihnen Ansprechpartner auf Augenhöhe zur Verfügung.
- Für die Angebotserstellung haben wir sechs dezentrale Service-Center für das Sachversicherungs- sowie ein zentrales Service-Center für das Vorsorgegeschäft.
- Als "Ihr Fels in der Brandung" leben wir Kontinuität und stehen Ihnen als starker Partner des Mittelstands zur Seite.

»Es gibt kein schöneres Vergnügen, als einen Menschen dadurch zu überraschen, dass man ihm mehr gibt, als er erwartet hat.«

Charles Baudelaire

franz. Schriftsteller, Wegbereiter der europäischen literarischen Moderne

Expertise vor Ort und bester Service. Bundesweit.

- Spezialisierte Maklerbearbeitungsstandorte für das Sachversicherungsgeschäft.
- 65 dezentrale Schadenregulierer für das Sachversicherungsgeschäft.
- 73 Kfz-Sachverständige bundesweit.
- 95 Prozent des policierungsfähigen Leben-Neugeschäfts wird garantiert in den ersten fünf Arbeitstagen nach Eingang am Standort in Karlsruhe policiert.

Zusätzlich bieten wir Ihnen:

- Bildungsdienstleister und Trusted Partner der Initiative „gut beraten“.
- BiPRO-Mitglied.
- Gesellschafter der Deutschen Makler Akademie (DMA).
- In-House Seminare & Roadshows.
- Webinare.
- Newsletter.
- Maklerportal mit Courtage- und Bestandsauskunft, Preisberechnung, Bedingungen und Dunkelpolicierung.

»Das Geheimnis
des Erfolges ist,
den Standpunkt
des Anderen
zu verstehen.«

Henry Ford

Unternehmer, Gründer von Ford,
Erfinder der Fließbandtechnologie

Maßgeschneiderte Konzepte. Für den Mittelstand.

- Innovative Branchenkonzepte.
- Lösungen für internationale Kunden über unsere Netzwerkpartner.
- Individuelle Wordings und Zielgruppenkonzepte für Sachversicherungen Ihrer Firmenkunden.
- Kompetente Lösungen im Kraftfahrzeugbereich.
- Spezielles Unternehmensnachfolgekonzept „Erben und Schenken“.
- Professionelle Unterstützung durch kompetente Ansprechpartner, abgestimmte Prozesse, Services und mögliche Begleitung über das Institut für Vorsorgeberatung, Risiko- und Finanzierungsanalyse (IVB GmbH).
- Die Württembergische ist ein Vollsortimenter.

Betriebliche Vorsorge Versicherungen – alles aus einer Hand:

- Betriebliche Altersversorgung – automatische Entgeltumwandlung für den Mittelstand.
- Betriebliche Krankenversicherung – Mitarbeiterversorgung in mittelständischen Betrieben erlebbar gestalten.
- Betriebliche Unfallversicherung – Absicherung von Leistungsträgern.
- Gesundheitsförderung – Leistungssteigerung der Mitarbeiterschaft.

Gemeinsam.
Zusammen.
Wachsen.

Württembergische Maklervertrieb

wuerttembergische-makler.de

 **württembergische**

Ihr Fels in der Brandung.