

**Württembergische
Maklervertrieb.**

**Partner des
Mittelstands.**

 **württembergische**

Ihr Fels in der Brandung.

»Service heißt, das ganze Geschäft mit den Augen des Kunden zu sehen.«

Axel Haitzer

Experte für Personal (Marketing) und E-Business, Quergeist,
Benchbreaker und umtriebiger Unternehmer

Tradition, Leistung und Vertrauen.

Die Württembergische – Ihr Fels in der Brandung.

- Die Württembergische Versicherung AG ist eine hundertprozentige Tochtergesellschaft der Wüstenrot & Württembergische AG (W&W).
- Die Württembergische Versicherung AG ist die Nr. 12 unter den deutschen Schaden- und Unfallversicherern.
- Kompetente Servicemitarbeiter stehen Ihren Kunden im Schadensfall schnell und unkompliziert zur Verfügung.
- Über 190 Jahre Erfahrung im Versicherungsgeschäft zeichnen die Württembergische aus.
- Die Württembergische Lebensversicherung AG ist ebenfalls ein Unternehmen der W&W. Sie ist der dreizehntgrößte Lebensversicherer unter den deutschen Lebensversicherern.
- Über die „Allgemeine Rentenanstalt zu Stuttgart“ – 1833 gegründet – hat sie die Basis für die Rentenversicherung in Deutschland gelegt.

Württembergische Versicherung AG

- Beitragseinnahmen brutto 1.847,7 Mio €
- Kapitalanlagen 2.680,5 Mio €
- Jahresergebnis 131,7 Mio €

Stand 31.12.2018

Württembergische Lebensversicherung AG

- Gebuchte Bruttobeiträge 1.974,2 Mio €
- Kapitalanlagen 32,4 Mrd €
- Jahresüberschuss 32,0 Mio €

Stand 31.12.2018

»Als eigenständige Einheit
gilt unsere gesamte
Aufmerksamkeit den freien
Vermittlern.«

Der Maklervertrieb der Württembergischen. Partner des Mittelstands.

- Unsere Vermittlerbeziehungen sind geprägt von Wissen, Vertrauen und Verlässlichkeit.
- Unser Fokus liegt auf dem Makler-Segment des Mittelstands und dessen mittelständischen Kunden.
- Durch die klare vertriebliche Trennung zwischen Vorsorge und Komposit bieten wir eine sehr hohe fachliche Kompetenz innerhalb unseres Verantwortungsbereiches.
- Mit neun regionalen Vertriebsdirektionen, über 50 Maklerbetreuern, einem dezentralen Underwriting sowie einem Key Account Management für Vorsorge stehen Ihnen Ansprechpartner auf Augenhöhe zur Verfügung.
- Für die Angebotserstellung haben wir sechs dezentrale Service-Center für das Sachversicherungs- sowie ein zentrales Service-Center für das Vorsorgegeschäft.
- Als „Ihr Fels in der Brandung“ leben wir Kontinuität und stehen Ihnen als starker Partner des Mittelstands zur Seite.

»Es gibt kein schöneres Vergnügen, als einen Menschen dadurch zu überraschen, dass man ihm mehr gibt, als er erwartet hat.«

Charles Baudelaire

franz. Schriftsteller, Wegbereiter der europäischen literarischen Moderne

Expertise vor Ort und bester Service. Bundesweit.

- Wir haben spezialisierte Maklerbearbeitungsstandorte für das Sachversicherungsgeschäft,
 - 65 dezentrale Schadenregulierer für das Sachversicherungsgeschäft und
 - 73 Kfz-Sachverständige bundesweit.
 - 95 Prozent des policierungsfähigen Leben-Neugeschäfts wird garantiert in den ersten fünf Arbeitstagen nach Eingang am Standort in Karlsruhe policiert.
 - Wir sind Bildungsdienstleister und Trusted Partner der Initiative „gut beraten“,
 - BiPRO-Mitglied und
 - Gesellschafter der Deutschen Makler Akademie (DMA).
- Wir bieten zusätzlich:**
- In-House Seminare & Roadshows,
 - Webinare und
 - Newsletter sowie ein
 - Maklerportal mit Courtage- und Bestandsauskunft, Preisberechnung, Bedingungen und Dunkelpolicierung.

»Das Geheimnis
des Erfolges ist,
den Standpunkt
des Anderen
zu verstehen.«

Henry Ford

Unternehmer, Gründer von Ford,
Erfinder der Fließbandtechnologie

Maßgeschneiderte Konzepte. Für den Mittelstand.

- Innovative Branchenkonzepte.
- Lösungen für internationale Kunden.
- Individuelle Wordings und Zielgruppenkonzepte für Sachversicherungen Ihrer Firmenkunden.
- Kompetente Lösungen im Kraftfahrzeugbereich.
- Spezielle Generationenberatung für hohe Steueroptimierung beim Erben und Schenken.
- Professionelle Unterstützung durch kompetente Ansprechpartner, abgestimmte Prozesse, Services und mögliche Begleitung über das Institut für Vorsorgeberatung, Risiko- und Finanzierungsanalyse (IVB GmbH).
- Die Württembergische ist ein Vollsortimenter.

Betriebliche Vorsorge-Versicherungen – alles aus einer Hand:

- Betriebliche Altersversorgung – automatische Entgeltumwandlung für den Mittelstand.
- Betriebliche Krankenversicherung – Mitarbeiterversorgung in mittelständischen Betrieben erlebbar gestalten.
- Gesundheitsförderung – Leistungssteigerung der Mitarbeiterschaft.

Persönlich.
Verlässlich.
Individuell.

Württembergische Maklervertrieb

wuerttembergische-makler.de



Ihr Fels in der Brandung.